



LUCIEN APOUTOU

Nationalité Ivoirienne

Née le 27/11/1979

Père, 01 enfant

Permis de conduire : BCDE

CONTACTS



(+225) 0708901002/014377779



Abidjan, Korhogo, Cote d'Ivoire



lucien.apoutou@outlook.fr

LANGUES

Français : Courant

Espagnol : Intermédiaire

CENTRE D'INTERET

Lecture, Voyage, Sport, Cuisine
Musique

COMPETENCES

- Maîtrise du Pack office (Word, Power Point, Outlook, Certificat Excel 2013)
- Maîtrise des logiciels (SARRI Gescom, ERP Dynamics AX)
- Goût du chiffre, Orienté résultat et satisfaction clients
- Réactif, Dynamique, Sens de l'organisation, Sens de la négociation, Sens de l'initiative, Résolution de problèmes, Esprit d'équipe, Goût du contact.
- Habilité managériale
- Habilité à travailler dans un environnement exigeant et multitâches.
- Bonne maîtrise de la conduite

PROFIL

Gestionnaire Commercial avec des compétences avancées en Administration des ventes, Création et gestion de réseaux de distribution, Technique de Vente et Négociation et en Management de la force de vente.

EXPERIENCE

01/07/2020 – 13/12/2023

INDEPENDANT

Commercial free-lance (Apporteur d'affaire BTP, Developpeur de Marché)

- Prospection, Vente BtoB et BtoC de divers Produits et Services.
- Recherche, création et développement de relations d'affaires.
- Visite clientèle, Recouvrement, Veille concurrentielle.
- Découverte et satisfaction des besoins clients.

01/2020 – 05/2020

FADIMEX CI

Technico – commercial Itinerant Pieces de rechange

- Vente BtoB de pieces de rechange et d'équipements automobiles.
- Prospection.
- Visites clientèle périodiques, fidélisation clientèle.
- Suivi clients : de la découverte à la satisfaction des besoins.
- Etablir et envoyer les bons de commande au service pièces détachées pour livraison.
- Recouvrements, Veille concurrentielle.

06/10/2011 – 31/01/2019

IMPERIAL TOBACCO GROUP (SITAB SA)

Commercial Zone

- Gestion administrative des clients et des opérations de vente de ma zone de couverture.
- Administration (contrôle de la conformité des bordereaux de versements et des bons de commandes, facturation, statistique des ventes, comptabilité agence, rapports d'activités périodiques).
- Prospection, Création et gestion de réseaux de distribution.
- Vente BtoB de cartons et cartouches de cigarettes.
- Distribution-Vente: destockage Gros et Demi-Gros.
- Merchandising, Gestion de Stock et d'Approvisionnement.
- Gestion d'équipe de collaborateurs permanents et temporaires.
- Accompagnement de l'équipe Commerciale zone dans l'atteinte des objectifs.
- Developpement clients et identification de nouvelles opportunités du marché.
- Suivi clients (relance, conseils et veille concurrentielle).
- Responsable d'Agence commerciale Korhogo.

FORMATION

2002 – 2004

BTS Gestion Commerciale

HEC-AD Yamoussoukro, Cote d'Ivoire

2001 – 2002

BACCALAUREAT Série Littéraire

Lycée Racine Divo, Cote d'Ivoire

REFERENCES

(REFERENCES DISPONIBLES SUR DEMANDE).

M. Sahandé (Ex Directeur Commercial chez SITAB SA) Tel: 0504000063

M. Fadiga (Directeur Général chez FADIMEX CI) Tel: 0777339787

M. Konan Noël (Ex Chef de Zone chez SITAB SA) Tel: 0504900109